

Seminar „Sentinel-Haus Konzept“

Sehr geehrte Partner des Sentinel-Haus Instituts,

unser Referenten-Team freut sich, Ihnen 2010 die neue Seminarreihe "Sentinel-Haus Konzept" zu präsentieren. Mit der Unterstützung eines Expertenteams wurde unser Weiterbildungsangebot professionell weiterentwickelt. Die didaktische Optimierung des Seminarkonzepts und die Überarbeitung der Seminarinhalte wurden noch besser auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt. Das Sentinel-Haus Institut bietet Ihnen somit eine hochwertige Schulung, um sich als Berater/-in für gesundes Bauen zu qualifizieren.

Das **neue Seminarkonzept** bietet den Teilnehmern/-innen...

- eine Lerner-orientierte Vermittlung der Seminarinhalte,
- die Erarbeitung von Inhalten anhand authentischer Problemsituationen,
- Übungen zur Anwendung des neu erworbenen Wissens,
- ausreichend Raum für die Diskussion und Reflexion der Inhalte,
- eine umfassende seminarbegleitende Teilnehmerunterlage.

Die drei Seminartage sind ab sofort auch einzeln buchbar. Informieren Sie sich auf den nächsten Seiten. Stimmen Sie Ihre individuellen Bedürfnisse mit den Zielen der einzelnen Seminartage ab.

1. Tag:	Was ist gesundes Bauen?
2. Tag:	Bauliche Praxis und Planung der Wohngesundheit
3. Tag:	Kommunikation und Recht mit gesundem Bauen
Die Seminartage finden jeweils zwischen 9:00 - 17:00 Uhr statt.	

Für die Teilnahme am 1. und/oder 2. Tag erhalten Sie eine Teilnahmebescheinigung. Absolvieren Sie die gesamte Schulung, verleiht Ihnen das Sentinel-Haus Institut das Zertifikat "Fachberater nach dem SHK".

Teilnahmegebühr:

Für drei Tage: 930 € zzgl. MwSt.
 Für zwei Tag: 700 € zzgl. MwSt.
 Für einen Tag: 390 € zzgl. MwSt.

Bis vier Wochen vor der Schulung erhalten Sie
 10% Frühbucherrabatt auf die Normalpreise.

Für Rückfragen steht Ihnen Frau Anna Veeseer unter 0761 - 590 481 74
 oder per Mail veeser@sentinel-haus.eu gerne zur Verfügung

Aktuelle Seminartermine "Sentinel-Haus Konzept"

23. - 25. März 2010	NBO-Baustoffe, in 82399 Raisting
20. - 22. April 2010	pro clima, in 68723 Schwetzingen
15. - 17. Juni 2010	Raum Erlangen
22. - 24. Juni 2010	SABAG, 2501 Biel CH
21. - 23. September 2010	Raum München
26. - 28. Oktober 2010	Raum Kassel
23. - 25. November 2010	Raum Berlin

Aktuelle Informationen zu Seminarterminen finden Sie auf der Homepage: www.sentinel-haus.eu

Seminarziele "Sentinel-Haus Konzept"

Die folgenden Seiten liefern eine Übersicht zu den Zielen der einzelnen Seminartage. Dies erleichtert Ihnen die Wahl einzelner Seminarbausteine und ermöglicht eine Abstimmung mit Ihren individuellen Bedürfnissen. Beachten Sie bitte, dass die Lerninhalte der einzelnen Tage teilweise aufeinander aufbauen. Somit ist das Vorwissen eines vorherigen Tages möglicherweise unterstützend, um die neuen Seminarziele zu erreichen.

Tag 1: Was ist gesundes Bauen?

Teilnehmer/-innen, die den ersten Seminartag besuchen,...

- entwickeln ein Verständnis und ein Bewusstsein für die Interpretation von Informationen und Produkten aus dem Bereich der Wohngesundheit;
- verstehen das Konzept der „Wohngesundheit“;
- kennen Eigenschaften des gesunden Wohnraums und entwickeln diesbezüglich ein Bewusstsein für die Bedeutung des Innenraums;
- kennen die aktuellen Behördenschwerpunkte, die sich auf die Gesundheit im Innenraum beziehen;
- verstehen, welche Aspekte bei der Ermittlung individueller Kundenbedürfnisse im Bereich der Wohngesundheit zu berücksichtigen sind;
- kennen das Leistungsspektrum des Sentinel-Haus Institutes.

Tag 2: Bauliche Praxis und Planung der Wohngesundheit

Teilnehmer/-innen, die den zweiten Seminartag besuchen,...

- kennen verschiedene Instrumentarien zur Bewertung von Baustoffen und verstehen, unter welchen Kriterien das Sentinel-Haus Institut Baustoffe freigibt;
- verstehen, welchen Einfluss Baustoffe auf die Qualität des Innenraumklimas nehmen;
- wissen, welche Aufgaben notwendig sind, um ein wohngesundes Innenraumklima zu realisieren und entwickeln ein Bewusstsein für die Funktionen der einzelnen Wertschöpfungsgruppen;
- kennen die Käuferinteressen verschiedener Bedarfsgruppen und erwerben Techniken, um den individuellen Bedarf eines Kunden zu ermitteln;
- entwickeln ein Bewusstsein für Strategien, um den spezifischen Kundenbedarf abzudecken;
- kennen verschiedene Verfahren zur Beurteilung des Innenraumklimas, insbesondere die Inhalte des Sentinel-Haus Institut Gesundheitspass;
- entwickeln ein Bewusstsein für die Relevanz der Qualitätssicherung auf der Baustelle, um wohngesundes Bauen zu realisieren.

Tag 3: Rechtliche Aspekte und erfolgreicher Vertrieb zur Wohngesundheit

Teilnehmer/-innen, die den dritten Seminartag besuchen,...

- erkennen die Notwendigkeit einer rechtssicheren Kommunikation im Bereich wohngesundes Bauen und entwickeln diesbezüglich ein Bewusstsein;
- können die Qualität von Aussagen zum wohngesunden Bauen richtig einordnen und interpretieren;
- lernen erfolgreich mit Kunden zum Thema zu kommunizieren;
- können Ihre eigenen Produkte unter wohngesundheitlichen Aspekten kritisch bewerten und demzufolge rechtssicher verkaufen;
- erkennen Marketing- und Vertriebsmöglichkeiten, die sich in Zusammenhang mit Wohngesundheit und dem Vertrieb Ihrer eigenen Produkte ergeben;
- verstehen den Nutzen des Sentinel-Haus Konzepts für Ihren spezifischen Wertschöpfungsbereich.