



Das Sentinel-Haus Institut ist auf die Entwicklung und Umsetzung wohngesunder und nachhaltiger Gebäudekonzepte spezialisiert. Als junges, dynamisches und erfolgreiches Unternehmen nehmen wir im deutschsprachigen Markt eine führende Stellung ein. Wir beraten Baustoffindustrie, Bauunternehmen, Investoren, Baustoffhandel und Architekten beim Thema gesundes Bauen und Wohnen.

Als Innovationsführer in diesem Wachstumsmarkt bieten wir Ihnen eine verantwortungsvolle und kreative Aufgabe sowie vielfältige Möglichkeiten, die Unternehmensentwicklung aktiv mitzugestalten.

Für unseren Innendienst in Freiburg suchen wir für die Betreuung unserer Industriekunden (B2B) einen vertriebs- und marketingorientierten Netzwerker als

# Betreuer Premiumpartner (m/w)

## Ihre Aufgaben

- Sie entwickeln kreative Marketing- und Vertriebsideen und kümmern sich um die Umsetzung.
- Sie betreuen und beraten die Premiumpartner und organisieren erfolgsversprechende Vertriebsaktionen und Präsentationen.
- Sie entwickeln in Abstimmung mit Ihren Kunden hochwertige Servicedienstleistungen.
- Sie erstellen individuelle Kundenentwicklungspläne und setzen diese konsequent um.
- Sie erkennen Synergieeffekte und bringen Menschen zusammen.
- Sie repräsentieren das eigene Unternehmen sowie die Premiumpartner beim Endkunden.
- Sie überwachen die Projektfortschritte systematisch.
- Sie überprüfen regelmäßig die Kundenzufriedenheit und passen die Maßnahmen an.
- Sie verantworten Qualität, Termine und Kosten Ihrer Projekte.

## Ihre Persönlichkeit

- Sie denken und handeln vernetzt, vertriebs- und serviceorientiert.
- Sie lieben es, andere zu unterstützen und auf Erfolgskurs zu bringen.
- Sie überzeugen durch Ihre selbständige und verantwortungsvolle Arbeitsweise.
- Sie wollen etwas bewirken und bleiben positiv hartnäckig am Ball.
- Sie führen Verhandlungen sympathisch, souverän und mit Einfühlungsvermögen.

## Unsere Anforderungen

- Sie haben idealerweise eine kaufmännische Ausbildung mit dem Schwerpunkt Marketing/Vertrieb oder können anderweitig Erfolge auf diesen Gebieten nachweisen.
- Sie sind bereit, diese Innendienstaufgabe mit einer Reisetätigkeit von circa 30 Tagen im Jahr zu ergänzen.
- Schön wäre es, wenn Sie zudem Französisch sprächen.

## Wir bieten Ihnen

- Eine sehr fundierte Einarbeitung und stetige Weiterbildung
- Flexible Arbeitszeiten
- Flache Hierarchien
- Attraktiv Bezahlung
- Und nicht zuletzt: eine Stelle mitten im Geschehen, in der Sie viel bewirken können.

## Interesse?

Dann schreiben Sie uns, warum Sie davon überzeugt sind, der/die Richtige für diese Stelle zu sein!

Wir freuen uns über Ihre vollständige Online-Bewerbung, bitte mit Gehaltsvorstellungen und Angaben zu Ihrer Verfügbarkeit an unsere Personalberaterin Helga Pekker, [welcome@helgapekker.com](mailto:welcome@helgapekker.com), Telefon: 07634 59 50 21

