



Das Sentinel-Haus Institut ist auf die Entwicklung und Umsetzung wohngesunder und nachhaltiger Gebäudekonzepte spezialisiert. Als junges, dynamisches und erfolgreiches Unternehmen nehmen wir im deutschsprachigen Markt eine führende Stellung ein. Wir beraten Baustoffindustrie, Bauunternehmen, Investoren, Baustoffhandel und Architekten beim Thema gesundes Bauen und Wohnen.

Als Innovationsführer in diesem Wachstumsmarkt bieten wir Ihnen eine verantwortungsvolle und kreative Aufgabe sowie vielfältige Möglichkeiten, die Unternehmensentwicklung aktiv mitzugestalten. Für unsere Industriekunden suchen wir einen kontaktfreudigen und dienstleistungsbegeisterten

# Kundenbetreuer (m/w)

## Ihre Aufgaben

- Sie betreuen und beraten die Industriekunden umfassend und in allen Belangen.
- Sie entwickeln mit Ihren Kunden hochwertige Servicedienstleistungen.
- Sie koordinieren die Kommunikation mit Großkunden in der Geschäftsanbahnung.
- Sie erarbeiten selbständig Lösungen für Investitionsprojekte unserer Kunden.
- Sie erstellen individuelle Kundenentwicklungspläne und setzen diese konsequent um.

## Ihre Persönlichkeit

- Sie denken und handeln ökologisch, unternehmerisch und mit Weitblick.
- Sie lieben es, andere zu unterstützen und finden passende Lösungen.
- Sie überzeugen durch Ihre selbständige und verantwortungsvolle Arbeitsweise.
- Sie wollen etwas bewirken und bleiben positiv hartnäckig am Ball.
- Sie führen Verhandlungen souverän und zielorientiert.

## Unsere Anforderungen

- Sie haben eine fundierte kaufmännische Ausbildung, gern mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing.
- Sie sind mit moderner Kommunikationstechnik bestens vertraut.
- Sie sind offen für eine Reisebereitschaft von circa 30 Tagen im Jahr.
- Schön wäre es, wenn Sie zudem Französisch sprächen.

## Wir bieten Ihnen

- Eine sehr fundierte Einarbeitung und stetige Weiterbildung
- Flexible Arbeitszeiten
- Flache Hierarchien
- Leistungsgerechte Bezahlung
- Und nicht zuletzt: Sie sind mitten im Geschehen und können etwas bewirken!

## Interesse?

Dann schreiben Sie uns, warum Sie davon überzeugt sind, der/die Richtige für diese Stelle zu sein!

Wir freuen uns über Ihre vollständige Online-Bewerbung, bitte mit Gehaltsvorstellungen und Angaben zu Ihrer Verfügbarkeit an unsere Personalberaterin Helga Pekker, [welcome@helgapekker.com](mailto:welcome@helgapekker.com), Telefon: 07634 59 50 21

